

Trabajadoras de la Cooperativa Cambayas preparando la granada mollar, ayer, de cara a la campaña navideña.

La granada mollar de Elche confía en la Navidad para salvar la campaña tras la caída de las exportaciones

Las cooperativas estiman en un 20% la bajada de la demanda en el extranjero, mientras los cultivadores de la DOP tiene buenas expectativas tras alcanzar la previsión de 50.000 toneladas

0

J. R. Esquinas

07.11.21 | 21:30

Grandes comercializadores de **granada mollar** tienen puestas las esperanzas en la Navidad para **salvar la campaña** de este fruto con denominación de origen tras la merma que sufrió por problemas en la floración. Cooperativas como Cambayas indican que este año es necesaria una **fuerte promoción del producto** para que los productores no se resientan tras el bajón de kilos, ya que la demanda en el extranjero ha bajado hasta un 20% este año.

Desde la Denominación de Origen Protegida (DOP), sin embargo, entienden que han alcanzado la previsión de 50.000 toneladas de granada certificada con este sello de calidad porque, a pesar de la reducción de kilos por agricultor, hay más granados. Según indican

desde la cooperativa, entre agosto y septiembre fue el momento clave para otras variedades como la roja y la valenciana que ya se han vendido, mientras que desde finales de octubre se está empaquetando la variedad mollar que por su alta calidad está inscrita en el consejo regulador.

Estas dos últimas han sufrido una merma de un 30% en cuanto al número de kilos de socios que han llegado a los almacenes, según indica Susi Bonet, directora comercial de Cambayas. Explica que para compensar esta caída del género están tratando de poner unos **precios más competitivos para prevenir pérdidas** aunque encuentran que repercutir los precios en el mercado está resultando muy complejo. «Exportamos bastante a Emiratos Árabes pero les he puesto unos precios más caros y tanto como queremos no lo pueden asumir, por lo que si en otros años enviábamos diez contenedores esta vez serán tres», explica esta profesional a modo de ejemplo.

Calculan que esta temporada las ventas al extranjero pueden caer un 20% cuando **la mitad de la producción se exporta fuera del país.** De esa mitad un 40% aproximadamente llega a países de la Unión Europea como Francia. Desde la cooperativa exponen, incluso, que se están encontrando con el problema añadido de que este año han aumentado los precios en el transporte de mercancías.

«No paramos de sacar cuentas y espero que el mercado en Europa evolucione al alza, y espero que este mes a mitad de noviembre y diciembre aumente el consumo, e intentamos **regularizar un poco el mercado** para que podamos mantener los precios», señala.

Esperan, al menos, que la campaña de granada mollar pueda durar al menos hasta Reyes cuando la temporada de compras es más alta. A pesar de esta **falta de producción**, los expertos aseguran que este año la calidad del producto vuelve a estar garantizada y que tiene un calibre mediano.

El deseo más importante para los productores y comercializadores es que no se frene el consumo. Entienden que en el caso de Elche se da el caso de que **muchos agricultores cultivan la granada mollar,** y que por tanto tiene una salida asegurada en la economía circular a través de la venta directa en mercadillos, por ejemplo.



La granada mollar compensa las pérdidas por la falta de la granada mollar compensa las pérdidas por la falta de la granada mollar compensa las pérdidas por la falta de la granada mollar compensa las pérdidas por la falta de la granada mollar compensa las pérdidas por la falta de la granada mollar compensa las pérdidas por la falta de la granada mollar compensa las pérdidas por la falta de la granada mollar compensa las pérdidas por la falta de la granada mollar compensa las pérdidas por la falta de la granada mollar compensa las pérdidas por la falta de la granada mollar compensa las pérdidas por la falta de la granada mollar compensa mollar compensa la granada mollar compensa mollar compensa mollar compensa molla

Desde esta cooperativa confían en que la venta nacional también se mantenga, teniendo en cuenta que la gran parte de la producción que llega a territorio nacional va parar a otras comunidades como Cataluña, Andalucía o Madrid, donde allí también se vuelve a reenviar.

Desde la DOP apuntan que la climatología, «afortunadamente se ha comportado» para **alcanzar la previsión inicial de kilos**, ya que temían que en octubre se sucedieran temporales que pudieran perjudicar el fin de la recogida. «Es un mes complicado porque llueve, o cae granizo, y si llueve demasiado la granada chupa demasiada agua y empieza a abrir, pero al final ha sido un mes bueno», indican.



Elche ya tiene su granada mollar ideal J. R. E.

Francisco Oliva, presidente de la entidad, resalta que este año hay una **buena demanda** «y cada vez el mercado empieza a distinguir entre variedades, entre las que son más rojas o de otras zonas de España, y quieren que sea con el sello. Es buena noticia para la campaña, que el consumidor y profesionales empiecen a diferenciar ».

La DOP confirma, también, que hasta enero podrá comercializarse el producto y agradecen que haya países fuera de la Unión Europea que estén incorporando esta variedad como Canadá o Brasil, además de los del entorno del Golfo Pérsico.